Premi Berkala

Premi Sekaligus

Usia Anak	Dana Pendidikan yang Diberikan	Usia Anak	Dana Pendidikan yang Diberikan
18	300% dari uang pertanggungan + Reversionary Bonus (jika ada dan tertanggung masih hidup)	max 18 atau t+5*	300% dari uang pertanggungan + Reversionary Bonus (jika ada dan tertanggung masih hidup)
19	100% dari uang pertanggungan	max 19 atau t+6*	100% dari uang pertanggungan
20	100% dari uang pertanggungan	max 20 atau t+7*	100% dari uang pertanggungan
21	100% dari uang pertanggungan	max 21 atau t+8*	100% dari uang pertanggungan
22	100% dari uang pertanggungan	max 22 atau t+9*	100% dari uang pertanggungan
40	400% dari uang pertanggungan	max 40 atau t+27*	400% dari uang pertanggungan

^{*} t = usia masuk anak

PT Hanwha Life Insurance Indonesia

Setelah masa pembebasan Korea, sebuah perusahaan asuransi milik Bangsa Korea didirikan pada tanggal 9 September 1946. Perusahaan tersebut merupakan awal sejarah Hanwha Life, yang dulu dikenal dengan nama Korea Life. Pada tanggal 12 Desember 2002, grup besar Hanwha mengakuisisi Korea Life dan kemudian nama Korea Life berubah menjadi Hanwha Life pada tanggal 9 Oktober 2012. Seiring dengan perkembangan bisnis yang begitu pesat dan berlandaskan pada nilai-nilai dasar perusahaan – Challenge (Tantangan), Dedication (Dedikasi), dan Integrity (Kejujuran), Hanwha Life telah membuktikan keberhasilannya menjadi salah satu perusahaan asuransi terbaik di Korea Selatan dengan slogannya yaitu Financial Solution for Tomorrow.

Untuk menjadi sebuah perusahaan asuransi global yang tumbuh bersama pelanggannya, Hanwha Life berjuang memasuki pasar global. Diawali dengan Kantor Perwakilan Beijing di tahun 2003, Hanwha Life membuat terobosan ke New York, London, dan terus memperluas bisnisnya ke Asia - Tokyo, Vietnam juga menjalankan joint venture di Huangzhou, Cina pada tahun 2012. Melalui ekspansinya pada negara-negara berkambang, Hanwha Life melanjutkan perluasannya ke Indonesia untuk menumbuhkan bisnis asuransi secara global.

Memasuki pasar Indonesia, pada 20 Desember 2012 Hanwha Life mengakuisisi PT Multicor Life dan mengubah namanya menjadi PT Hanwha Life Insurance Indonesia pada tanggal 26 Juli 2013. Hanwha Life Insurance Indonesia secara resmi diluncurkan tanggal 24 Oktober 2013 untuk mencapai perkambangan yang berkelajutan melalui kompetisi inovatif dalam bisnis asuransi di Indonesia.





Hanwha Education menjadi pegangan untuk pendidikan buah hati ringankan hidupmu dan raih impiannya













Hanwha Education persembahan Hanwha Life memberikan manfaat untuk biaya masuk kuliah dan biaya setiap tahunnya. Bukan hanya itu, program ini juga memberikan kesempatan kepada anak untuk memperoleh modal bisnis di usia 40 tahun (atau usia anak +27 jika pada saat masuk usia anak >13 tahun).

Kelebihan dari Hanwha Education

- Memberikan tunjangan biaya kuliah sampai anak lulus dari Perguruan Tinggi
- Memberikan kesempatan kepada anak untuk mendapatkan bantuan modal membuka usaha di usia yang sudah matang
- · Terdapat Reversionary Bonus jika ada yang dapat menambah manfaat program
- Manfaat tambahan yang akan memberikan tambahan santuan sehingga produk ini menjadi maksimum apabila terjadi sesuatu dengan orang tua sebelum Anak berusia 40 tahun (atau usia anak +27 jika pada saat masuk usia anak >13 tahun) atau Pemegang Polis berusia 65 tahun mana yang lebih dulu

Hanwha Waiver of Premium Critical Illness (WoP - CI) pembebasan biaya premi apabila Tertanggung (orang tua) terdiagnosa menderita salah satu dari daftar Penyakit atau kondisi kritis

Hanwha Waiver of Premium Total Permanent Disability (WoP - TPD) pembebasan biaya premi apabila Tertanggung (orang tua) mengalami Cacat Tetap Total

Hanwha Critical Illness (CI) memberikan santunan apabila Tertanggung (orang tua) terdiagnosa menderita salah satu dari daftar Penyakit atau kondisi kritis

Siapa yang dapat mempunyai Hanwha Education?

Usia masuk Pemegang Polis dan Tertanggung :

Minimal = 18 tahun

Maksimal = 65 tahun (usia masuk Tertanggung + masa pembayaran premi)

Catatan: Usia anak hanya untuk menentukan masa pembayaran premi, masa asuransi, dan masa pentransferan Dana Pendidikan

Contoh ilustrasi Total Pembayaran Premi dan Total Dana Pendidikan + santunan meninggal

Usia Pemegang Polis / Tertanggung : 30 tahul Usia Anak : 1 tahul

Total Premi	Manfaat Dana	Manfaat Santunan
Tahunan*	Pendidikan	Kematian **
Rp 492 juta	Rp 1,1 milyar	Rp 100 juta

- •) Premi tahunan sebesar Rp28,9 juta dibayarkan selama 17 tahun (sampai anak umur 18 tahun)
- **) Manfaat santunan kematian akan ditambahkan dengan manfaat *Reversionary bonus* (jika ada)
- Jika Pemegang Polis atau Tertanggung neninggal, maka santunan kematian + avesionary bonus (jika ada) akan dibayarkan. Polis nenjadi bebas premi namun Dana Pendidikan nak akan tetap dibayarkan sesuai jadwal. Apabila sia polis kurang dari 5 tahun maka Uang ertanggungan dibayarkan sesuai tabel Tahun
- Jika anak meninggal, maka Pemegang Polis atau Tertanggung dapat melanjutkan pembayaran premi dan dana pendidikan tetap dibayarkan sesuai jadwal yang telah ditentukan dan dapat digunakan untuk memenuhi biaya pendidikan anak yang lain.

Masa Pembayaran Premi:

Sampai dengan Anak berusia 18 tahun sedangkan masa asuransi sampai dengan Anak berusia 40 tahun (atau usia anak +27 jika pada saat masuk usia anak >13 tahun)

Dapat dilakukan secara berkala maupun secara sekaligus. Untuk Pembayaran Berkala

diberlakukan seperti formula di bawah ini :

Tahunan = 1 x Premi Tahunan Semesteran = 52% x Premi Tahunan Kuartalan = 27% x Premi Tahunan Bulanan = 10% x Premi Tahunan

***) Tabel Tahun Polis

Tahun Polis	Santunan Kematian
≤ 1 tahun	20% UP
2 tahun	40% UP
3 tahun	60% UP
4 tahun	80% UP

Metode Pembayaran Premi

- 1. ≤ 13 tahun →
 - Regular
 Periode pembayaran premi
 yang bisa dipilih sesuai
 kebutuhan, yaitu 5 tahun, 10
 tahun atau 15 tahun dengan
 maksimum pembayaran
 sampai anak berusia 18 tahun
 (regular)
 - b. Sekaligus
- 2. > 13 tahun → Sekaligus

Keterangan produk dan ilustrasi ini hanya menggambarkan informasi secara umum dan bukan merupakan suatu kontrak jaminan. Kondisi dan aturan yang tepat mengenai produk ini akan dijelaskan secara lebih rinci dalam kontrak polis.